

DESAYUNO CON SEBASTIÁN MORA

“Claves para elaborar un
plan estratégico para
captación de fondos”

12 diciembre – 09:30h



La **captación de fondos** es un elemento clave para todas las fundaciones y asociaciones. Sobre todo en el contexto actual, en el que se han producido **transformaciones en el entorno** - perfiles de donantes, financiación pública, responsabilidad corporativa de las empresas, instrumentos y herramientas, legislación y competitividad entre las organizaciones – que afectan profundamente al fundraising de las organizaciones.

Por ello, en este nuevo **desayuno** organizado por **CE Consulting**, hemos invitado a **Sebastián Mora**, ex Secretario General de Cáritas España, para daros las **pautas** necesarias para que podáis elaborar y evaluar vuestros **planes estratégicos de captación de fondos**.

OBJETIVOS

- Conocer las estrategias de buen gobierno y transparencia
- Desarrollar un plan de Comunicación y Marketing Social
- Elaborar eventos sociales propios
- Establecer proyectos en alianzas estratégicas público-privado/privado-privado
- Obtener instrumentos para la búsqueda de patrocinadores y convenios de colaboración

PONENTE: Sebastián Mora

- Profesor Ética social y Ética de la Cooperación al Desarrollo y la Acción humanitaria en la Universidad Pontificia Comillas. Miembro del Consejo Asesor de la Fundación Princesa de Girona. Ha sido Secretario General de Cáritas española, director ejecutivo de la fundación Foessa, vicepresidente de la Plataforma del Tercer Sector y de la Plataforma de Organizaciones de Acción social.
- Ha colaborado, como consultor y experto, en Planes estratégicos en el ámbito público y privado

PROGRAMA:

- **09.30-10.15** Contextos, instrumentos y finalidad de la captación de fondos
- **10.15-10.30** Coloquio y consultas.
- **10.30-10.45** Coffee Break.

Reserva gratuita (Plazas limitadas)

12 de diciembre de 2019 de 9:30h a 10:45h

CE Consulting | Calle de la Princesa, 24, 3ª planta | Madrid

Inscríbete llamando al **900 92 1000** o mandando un correo a

expansion@ceconsulting.es

¡Te esperamos!